

Wir sind ein Zusammenschluss von 30 vorwiegend in der Maschinenindustrie tätigen Fertigungs- und Engineering-Firmen. Unsere Kernkompetenz ist die Entwicklung und der Bau von kompletten Geräten, Maschinen oder Anlagen. Für unsere Unternehmen führen wir Marketingaktionen durch, suchen neue Kunden und koordinieren Anfragen und Projekte.

Gerne möchten wir unsere Aktivitäten ausbauen. Daher suchen wir einen technisch versierten, im Mittelland und Nordostschweiz bestens vernetzten

Verkaufsprofi (m/w) und Stellvertreter(in) des Verkaufsleiters

Sie etablieren nachhaltige und persönliche Kundenbeziehungen und sind für den kontinuierlichen Ausbau Ihres, durch Sie zu bearbeitenden Verkaufsgebietes zuständig. Sie arbeiten in unserem Namen und sind rechtlich selbständig. Ihr Arbeitspensum beträgt 20%. Idealerweise würde unsere Aufgabe Ihre bestehende Verkaufs-Tätigkeit in der Maschinenindustrie ergänzen.

Für Ihre Tätigkeit würden Sie über ein monatliches Fixum plus einer Erfolgsbeteiligung entschädigt.

Auf ihre schriftliche Bewerbung freut sich unser Herr Andreas Russi, a.russi@cobinet.ch und gibt Ihnen auch gerne weitere Auskünfte unter Tel. +41 79 449 99 62.